ОБЛАСТЬ: ВНЕДРЕНИЕ

Из «потом» — в сделано

Быстрый старт: довести до конца хотя бы одно

План на четыре недели для тех, кто много знает и мало внедряет. Одно действие в неделю, защищённый блок в календаре и внешнее обязательство.



4 недели один шаг в неделю

2 часа защищённый блок

1 действие за раз, не больше

Кому: тем, у кого материалы прочитаны, планы составлены, а в работе ничего не изменилось. Проблема не в знаниях и не в лени, а в отсутствии обязательства.

Актуально на 11 сентября 2026. Условия площадок, банков и застройщиков меняются: перед разговором с клиентом сверяйтесь с первоисточником.

Подготовил [имя и фамилия], риелтор, [город] [телефон] · [мессенджер] · [страница]

ПОЧЕМУ НЕ ДОХОДИТ

Три причины, по которым всё откладывается

Причина	Как выглядит	Что делать
Нет времени в календаре	Делаю, когда будет свободный час	Блок как встреча с клиентом
Слишком большой шаг	Надо перестроить всю работу	Одно действие в неделю
Нет обязательства	Никто не спросит	Сказать кому-то, что сделаете

Третья причина главная. Внешнее обязательство работает лучше дисциплины, поэтому и существуют группы по десять человек.

ПЛАН

Четыре недели по одному действию

Неделя	Действие	Как понять, что сделано
1	Сформулировать специализацию и поставить в профиль	Фраза стоит в шапке
2	Собрать один материал за контакт	Файл готов и лежит по ссылке
3	Выпустить два материала под вопросы клиентов	Две публикации вышли
4	Завести учёт и записать четыре числа	Таблица заполнена

Порядок можно менять, но делать по одному. Два действия в неделю заканчиваются нулём выполненных.

ОБЯЗАТЕЛЬСТВО

Кому сказать, что вы это сделаете

- [ ] Блок в календаре поставлен и назван конкретным действием
- [ ] Есть человек, которому вы назвали срок
- [ ] В конце недели вы отчитываетесь ему одной строкой
- [ ] Невыполненное переносится, а не отменяется
- [ ] В конце месяца считаете, сколько блоков состоялось из четырёх

ЧТО ЗДЕСЬ НЕ РЕШАЕТСЯ

• Мотивация здесь не поможет: работает только календарь и внешний спрос

• Если не выполнено два блока подряд, уменьшайте шаг, а не требования к себе

СЕГОДНЯ

Пятнадцать минут прямо сейчас

- [ ] Выбрать одно действие на ближайшую неделю
- [ ] Поставить блок в календарь и назвать его этим действием
- [ ] Написать одному человеку, что сделаете это до пятницы
- [ ] В пятницу отчитаться ему одной строкой

ПЕРВОЕ ДЕЙСТВИЕ

Поставьте в календарь два часа на ближайшей неделе с названием конкретного действия, а не словом материалы. Относитесь к нему как к встрече с клиентом.

[Имя и фамилия]

Риелтор, [город] · [сегмент: вторичка, новостройки, загород]

[телефон] [мессенджер] [ссылка на страницу]

Материал подготовлен для клиентов и коллег. Числа проверяйте по своим документам и данным на дату разговора.