Первая встреча: узнайте главное у собственника

Предпродажная папка риелтора · рабочий лист



Откройте. Выберите действие. Примените.

Редакция: 12 сентября 2026

Авторы Нейросистемы: Роман Веретенников и Юрий Красулин.

Первая встреча: узнайте главное у собственника

Заполняйте в разговоре. Факты отделяйте от предположений, сроки — от пожеланий.

Рабочая запись для организации процесса. Не заменяет договор, акт, юридическое заключение или подтверждение полномочий.

ВАШ РАБОЧИЙ ЛИСТ

Объект / дата / агент

Цель продажи и дальнейший план

Желаемый срок и что на него влияет

Участники решения

Документы и вопросы профильным специалистам

Что остаётся в квартире

Условия доступа на показы

Следующий шаг / дата

Один материал. Один следующий шаг.

Выберите один лист и примените его к текущей задаче. Запишите результат, затем измените то, что мешало.

ВАШ РАБОЧИЙ ЛИСТ

Что применю первым

Когда сделаю

По какому признаку пойму, что стало лучше

Соберите свой маршрут

На диагностической карте можно увидеть текущую организацию работы и сравнить выбранные сценарии. На разборе — обсудить порядок внедрения под вашу ситуацию.

Пройти диагностическую карту

Обсудить внедрение Нейросистемы