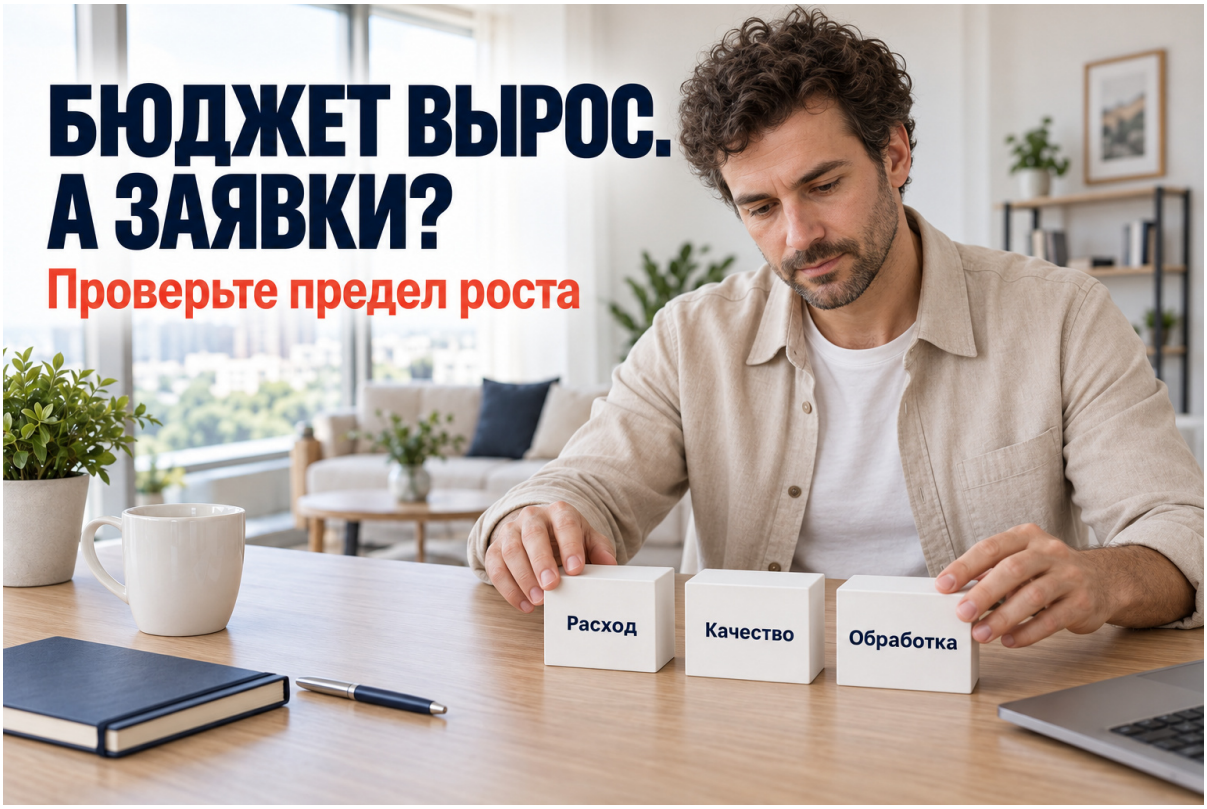
Предел масштабирования: журнал дополнительных затрат

Проверьте предел роста канала. Внутри журнал трёх наблюдений, расчёт средней цены и отношения разниц, карта ограничений и паспорт следующего шага.



12 страниц · 6 шагов · 18 проверок

12 страниц · 6 шагов · 18 проверок

Авторский инструмент Нейросистемы риелтора. Все числа учебные. Отношение разниц является описанием наблюдений, а не доказанной причинной стоимостью прироста. Будущий результат и безопасный темп увеличения не гарантированы.

Исходные наблюдения до масштабирования

Хочется увеличить бюджет по прежней средней цене, но новые расходы дают меньше подходящих обращений или усложняют работу агента.

Наблюдение	Расход / результат	Средняя цена
А	20 000 ₽ / 5 подходящих	4 000 ₽
Б	40 000 ₽ / 8 подходящих	5 000 ₽
В	60 000 ₽ / 10 подходящих	6 000 ₽
Граница вывода	Другие факторы не исключены	Не прогноз следующих сделок

Что собрать перед новым расходом

- Критерий подходящего обращения и территория работы.
- Исходные расходы и подтверждённые результаты.
- Сопоставимые периоды и возраст групп обращений.
- Журнал изменений аудитории, страницы и измерения.
- Нагрузка агента и фактические потери обработки.
- Дополнительный предел затрат и условия остановки.

Результат, база и сопоставимость

1. Определите полезный результат и границы

Назовите критерий подходящего обращения, территорию, предложение и формат. Отделите запрос услуги от клика или скачивания.

Готово: Сравнивается один результат в понятной области.

Не делайте так: Расширение на другую услугу скрыто внутри прежнего канала.

2. Сохраните исходную точку

Запишите фактический расход, результат, период, срок наблюдения и состав затрат. Укажите незавершённые обращения и качество измерения.

Готово: Исходные числа можно воспроизвести.

Не делайте так: Прогноз системы подставлен вместо факта.

3. Проверьте сопоставимость следующего наблюдения

Сверьте длительность, предложение, аудиторию, форму и обработку. Сохраните все изменения и ограничения сравнения.

Готово: Есть список факторов кроме бюджета.

Не делайте так: Любая разница объявлена эффектом дополнительных денег.

Что изменилось помимо бюджета

Арифметика, ограничение и следующий шаг

4. Посчитайте среднее и отношение разниц

Отдельно вычислите расход на все подходящие обращения. При положительном приросте результата разделите прирост расходов на прирост обращений.

Готово: Средняя цена не скрывает дополнительный шаг.

Не делайте так: Прежняя средняя цена перенесена на любой будущий бюджет.

5. Найдите рабочее ограничение

Разделите доступный спрос, качество новых обращений, технический маршрут и способность агента обработать поток.

Готово: Выбрана конкретная проверка препятствия.

Не делайте так: Потеря запросов в форме названа исчерпанием аудитории.

6. Назначьте ограниченный следующий шаг

Укажите изменение, предел дополнительных затрат, период, критерий результата и остановки. Не назначайте универсальный процент увеличения.

Готово: Продолжение требует нового решения после лимита.

Не делайте так: Расход растёт бессрочно ради недостающей статистики.

Какое препятствие требует проверки

Средняя цена и наблюдаемый прирост

Учебные наблюдения за сопоставимыми по длительности периодами. Даже при совпадении длительности разница может зависеть от сезона, аудитории и обработки.

Сравнение	Прирост расхода / результата	Отношение разниц
Из А в Б	20 000 ₽ / 3 обращения	Около 6 667 ₽
Из Б в В	20 000 ₽ / 2 обращения	10 000 ₽
Среднее в В	60 000 ₽ / 10 обращений	6 000 ₽
Что не доказано	Что только бюджет вызвал разницу	Нужна проверка иных условий

Средние 6 000 ₽ последней строки не описывают наблюдаемый дополнительный шаг по 10 000 ₽. Но отношение разниц само по себе не доказывает причинный эффект бюджета.

Как сделать запись полезной

Общая оценка	Проверяемая запись
За 20 000 ₽ получили пять, за 60 000 ₽ точно получим пятнадцать	Проверить ограниченный следующий шаг без линейного обещания.
При росте расхода результат тот же, цена прироста ноль	Наблюдаемого прироста нет, конечная цена не рассчитывается.
Форма теряет запросы, значит канал исчерпан	Сначала исправить измерение и маршрут приёма.

Как найти ограничение роста

Наблюдение	Проверка	Следующее действие
Бюджет не расходуется	Ограничения показов и спрос	Разобрать выбранные условия
Качество новых обращений ниже	Задачи, регион и ожидания	Уточнить расширение аудитории
Обращения не доходят до встречи	Очередь и ответственность	Исправить обработку
Счётчик показывает падение	Форму, повторы и источник	Проверить измерение
Прироста нет	Сопоставимость и задержки	Не вычислять нулевую цену
Прирост слишком дорог	Допустимый ресурс и качество	Ограничить или пересмотреть шаг

Три вопроса к росту бюджета

1. Одинаковый ли результат и состав затрат сравниваются?

2. Что изменилось кроме бюджета?

3. Какое ограничение мешает получить и обработать следующий объём?

18 проверок перед расширением канала

Галочка означает подтверждённый результат. Если данных нет, перенесите вопрос в лист решений.

Определение и данные

- [ ] **Результат назван.** Есть критерий подходящего обращения. Не смешивайте клик и запрос.
- [ ] **Границы сохранены.** Территория и предложение указаны. Не скрывайте новую аудиторию.
- [ ] **Факт отделён.** Прогноз и допущение в других колонках. Не подменяйте реальные наблюдения.
- [ ] **Расход сопоставим.** Одинаковый состав затрат. Уточните общие суммы.
- [ ] **Периоды проверены.** Длительность и условия обозначены. Не сравнивайте разные масштабы.
- [ ] **Зрелость известна.** Открытые случаи показаны отдельно. Не считайте будущее провалом.

Расчёт и объяснение

- [ ] **Среднее рассчитано.** Расход разделён на весь результат. Сохраните исходные числа.
- [ ] **Разницы рассчитаны.** Изменения расхода и результата видны. Не используйте только итоговый процент.
- [ ] **Прирост положителен.** Для отношения есть положительный знаменатель. При нуле не выдавайте цену.
- [ ] **Отрицательный итог понятен.** Снижение требует разбора. Не называйте отрицательную цену выгодой.
- [ ] **Причинность ограничена.** Другие изменения перечислены. Не доказывайте эффект одной таблицей.
- [ ] **Малая группа отмечена.** Один случай может изменить итог. Не обещайте повторение масштаба.

Следующий шаг

- [ ] **Измерение работает.** Приём, повторы и источник проверены. Сначала исправьте потерю данных.
- [ ] **Качество сохраняется.** Критерий не смягчён ради роста. Разберите новые задачи.
- [ ] **Обработка возможна.** Есть время и ответственный. Не увеличивайте необработанную очередь.
- [ ] **Изменение конкретно.** Понятно, что проверяется. Не меняйте всё одновременно.
- [ ] **Предел задан.** Сумма и срок записаны. Не продлевайте расход автоматически.
- [ ] **Остановка ясна.** Есть техническое и бюджетное основание. Не ждите статистики при поломке.

Журнал расходов и подходящих обращений

Сохраняйте обе исходные строки. При нулевом или отрицательном приросте не выдавайте отношение разниц за полезную цену дополнительного обращения.

Критерий качества и область: _____

Период / условия / расход	Результат / среднее / открытое	Разницы / ограничение / вывод

Открытые случаи и дата среза: _____

Что осталось неизвестным: _____

Дата следующего наблюдения: _____

Паспорт ограниченного шага

Одна строка описывает один следующий шаг. Техническая неисправность требует отдельного решения независимо от накопленной статистики.

Ограничение / подтверждение	Изменение / предел / срок	Результат / остановка / решение

Пять сигналов, при которых нужно уточнение

Прогноз стал фактом. Оценка системы выдана за полученные заявки.

Среднее стало обещанием. Прежняя цена перенесена на любой бюджет.

Ноль стал бесплатным приростом. Деление не имеет положительного результата.

Качество изменили задним числом. Неподходящие обращения включили ради роста.

Обработка не выдерживает. Новые контакты увеличивают потери.

Согласуйте следующий шаг

Объяснение следующей проверки

Сравниваем результат _____ в пределах _____. Исходный расход _____, результат _____. Новое наблюдение _____ и _____. Средние цены _____, отношение разниц _____ при положительном приросте _____. Кроме бюджета изменилось _____. Проверяем ограничение _____ шагом _____ в пределах _____ до _____. Остановка при _____.

Первое действие после чтения

Возьмите два сопоставимых наблюдения и проверьте арифметику. Затем найдите одно ограничение и задайте следующий шаг с денежным пределом и датой пересмотра.

Ответственный за обработку: _____

Предел дополнительных затрат: _____

Другие материалы Нейросистемы →

Бюджет растёт, а полезных встреч не прибавляется?

Диагностическая карта для риелтора поможет проверить предложение, качество входящих, выдачу инструментов и обработку, прежде чем увеличивать поток.

Найти ограничение в привлечении →

14.10.2026 проверены официальные справки Яндекс Директа о прогнозе бюджета и Google Ads о симуляторах. Оценки системы отличаются от факта; количество наблюдений и задержки результата ограничивают выводы.

Яндекс Директ: прогноз бюджета

Google Ads: симуляторы результатов

Три наблюдения, две цены прироста

В примере нет доказательства, что бюджет был единственным изменившимся фактором. Расчёт показывает различие среднего и следующего наблюдаемого шага.

Строка	Исходные числа	Расчёт
Среднее А	20 000 ₽; 5 обращений	4 000 ₽
Среднее Б	40 000 ₽; 8 обращений	5 000 ₽
Среднее В	60 000 ₽; 10 обращений	6 000 ₽
Разница Б и А	20 000 ₽; 3 обращения	Около 6 667 ₽
Разница В и Б	20 000 ₽; 2 обращения	10 000 ₽

Для первого отношения разниц из 40 000 ₽ вычитаем 20 000 ₽, из восьми обращений пять. Делим 20 000 ₽ на три и округляем до 6 667 ₽. Для второго сравнения делим те же дополнительные 20 000 ₽ на два наблюдаемых дополнительных обращения.

Средняя цена последнего наблюдения 6 000 ₽ включает весь объём десяти обращений. Она не сообщает, что следующий прирост также будет стоить 6 000 ₽. Именно поэтому в журнале должны находиться и средние показатели, и исходные разницы.

Сезон, аудитория, предложение и обработка способны изменить результат одновременно с расходом. Если причинный вклад важен для решения, нужна соответствующая проверка. Обычное сравнение периодов позволяет заметить вопрос, но не изолирует действие бюджета.

При малом числе обращений одна запись существенно меняет расчёт. Сохраняйте точные исходные количества, открытые случаи и критерий качества. Не придавайте округлённой сумме вид уверенного прогноза для будущего периода.

Когда считать нельзя и что проверять вместо этого

Формула не должна выдавать привлекательную цену там, где полезный прирост не наблюдается.

Ситуация	Смысл	Рабочая запись
Расход вырос, результат тот же	Прирост результата нулевой	Цена не рассчитывается
Расход вырос, результат снизился	Нужен разбор ухудшения	Не отрицательная выгодная цена
Результат ещё ожидается	Группа не завершила путь	Дата среза и открытые случаи
Изменилась форма	Нарушена сопоставимость	Проверить приём запросов
Расширился регион	Другая область анализа	Отдельный паспорт проверки

Ограничение канала и ограничение рабочего процесса различаются. Если подходящие люди обращаются, но агент не успевает отвечать и готовить встречи, сначала нужна работа с обработкой. Покупка большего потока не устраняет эту причину.

Если бюджет не расходуется, проверьте условия показов и доступный спрос в выбранной территории. Автоматическое расширение географии может привести к задачам, которые вы не выполняете. Рост числа контактов при падении соответствия не решает исходную цель.

Перед следующим шагом запишите дополнительный предел, ожидаемое наблюдение и условия прекращения. Размер изменения зависит от доступного ресурса и используемого инструмента. Универсальная прибавка в процентах не заменяет понимание конкретной ситуации.

Нейросети поручите проверить средние значения, разницы и несопоставимые условия. Запретите считать нулевой прирост бесплатным или отрицательный выгодным. Итог должен содержать одну проверяемую гипотезу и ограничение вывода, а не обещание будущих сделок.