ЛИСТ ДЛЯ ВСТРЕЧИ / СТОРОНА 1

# Что проверить, если квартира не продаётся?

Один лист с двух сторон. Те же шесть пунктов, что в полном гайде.

- [ ] Выберите период: все данные относятся к одним датам.
- [ ] Проверьте карточку: фильтры, телефон и условия верны.
- [ ] Разделите обращения: повторы не считаются новыми людьми.
- [ ] Запишите показы: отмены и осмотры отмечены отдельно.
- [ ] Уточните причины: неизвестное не заменено догадкой.
- [ ] Назначьте действие: есть срок, ответственный и проверка.

## Если что-то не подтверждено

| Ситуация | Следующее действие |
|---|---|
| Есть ошибка в карточке | Исправить и записать дату. |
| Человек не получил ответ | Проверить канал связи и порядок ответа. |
| Показ отменён без объяснения | Не назначать причину без подтверждения. |
| Повторяется конкретное ограничение | Сравнить условия и выбрать проверяемое действие. |

ЛИСТ ДЛЯ ВСТРЕЧИ / СТОРОНА 2

# Три вопроса до решения

**01** **Что менялось в объявлении за этот период?**

Результат: Данные относятся к одинаковым условиям или различия отмечены.

**02** **Какой информации покупателям не хватает?**

Результат: Вы видите вопросы и предложенное продолжение разговора.

**03** **По каким наблюдениям решим, помогло ли изменение?**

Результат: Вы понимаете, что и когда будете проверять.

Мой следующий шаг: _____

Кто проверит: _____ Когда: _____

**ВАШ РИЕЛТОР**

Имя: _____

Телефон / мессенджер: _____

Полный гайд содержит пояснения, пример и рабочую таблицу. Сверяйте изменившиеся факты и условия перед решением.