Проверка соответствия лид-магнита задаче клиента

18 действий из полного гайда. Неотмеченный пункт требует уточнения: сначала получите результат, затем поставьте галочку.

Задача и готовность

- [ ] **Задача конкретна.** Есть действие и препятствие. Сегмента недостаточно.
- [ ] **Ответ уточнён.** Опора на понятный контекст. Клик не доказывает намерение.
- [ ] **Готовность относится к задаче.** Изучение отделено от действия. Не оценивайте личность.
- [ ] **Данные доступны.** Человек может начать применение. Сначала помогите собрать неизвестное.
- [ ] **Услуга не задерживается.** Готовому клиенту доступен разговор. Не заставляйте читать всю цепочку.
- [ ] **Пример показан.** Виден заполненный фрагмент. Одного названия может быть мало.

Инструмент и обещание

- [ ] **Основной файл один.** Выбор соответствует текущей работе. Не отправляйте всю библиотеку.
- [ ] **Результат назван.** Понятно, что человек сделает. Уберите общую «полезность».
- [ ] **Границы честные.** Инструмент не обещает лишнего. Лист вопросов не полная проверка.
- [ ] **Код однозначен.** Название связано с конкретным комплектом. Не путайте похожие названия.
- [ ] **Версия актуальна.** Условия и факты проверены. Укажите, что требует обновления.
- [ ] **Пробел виден.** Отсутствие материала признано. Не выдумывайте ссылку.

Выдача и применение

- [ ] **Кнопка совпадает.** Обещано содержимое выдаваемого файла. Не подменяйте предложение.
- [ ] **Маршрут проверен.** Помеченный тест дал нужный комплект. Подключение не равно проверке.
- [ ] **Файл открывается.** Текст и рабочие поля читаемы. Проверьте телефон и печать.
- [ ] **Следующий шаг понятен.** Есть небольшое конкретное действие. Не требуйте всё сразу.
- [ ] **Результат наблюдаем.** Отмечен факт применения или вопрос. Скачивание не сделка.
- [ ] **Владелец назначен.** Известно, кто обновляет инструмент. Матрица не должна устаревать молча.

Запишите факты и следующий шаг

Начните с пяти повторяющихся ситуаций. Если задача не покрыта, так и запишите; не заполняйте строку случайным материалом ради полноты матрицы.

Задача: _____ Проверил: _____

Задача / готовность	Инструмент / исходные данные	Результат / следующий шаг

Всем предлагают одно. Уточните различие задач.

Нет данных для заполнения. Дайте лист сбора сведений.

Обещано больше содержимого. Исправьте хук и описание.

Выдаётся другой файл. Сверьте код и маршрут.

Подписка названа сделкой. Разделите события процесса.

Следующее действие: _____

Ответственный: _____ Срок: _____

Другие материалы Нейросистемы →

Материалов много, а всем отправляется один и тот же файл?

Диагностика для риелтора поможет связать задачи клиентов, полезные инструменты и дальнейшие действия в понятный процесс привлечения и сопровождения.

Разобрать подбор и выдачу материалов →

Сверка потребности, обещания, содержимого файла и следующего действия после получения. Подготовлено 2026-10-05.