Три контакта, не три сделки

18 действий из полного гайда. Неотмеченный пункт требует уточнения: сначала получите результат, затем поставьте галочку.

Посчитать и описать реальные варианты

- [ ] **Удалить дубли.** Один человек учтён один раз. Не умножать очередь.
- [ ] **Назвать статус.** Интерес и предложение различены. Не повышать готовность.
- [ ] **Проверить актуальность.** Версия и дата сохранены. Не использовать отказавшегося.
- [ ] **Выяснить критерии.** Предпочтения владельца записаны. Не выбирать за него.
- [ ] **Сохранить сумму целиком.** Связанные условия рядом. Не убирать оговорку.
- [ ] **Отметить подтверждения.** Заявлено и проверено различены. Не выдумывать надёжность.

Сравнить без давления

- [ ] **Использовать одинаковые поля.** Пробелы видны по всем. Не улучшать любимый вариант.
- [ ] **Уточнить зависимости.** Встречная продажа названа. Не обещать чужой срок.
- [ ] **Сверить имущество.** Комплектация учтена. Не сравнивать разные наборы как равные.
- [ ] **Отделить совет.** Комментарий агента помечен. Не приписывать стороне.
- [ ] **Сохранить частные сведения.** Лишнее не раскрывается. Не пересылать чужие документы.
- [ ] **Не выдумывать конкуренцию.** Сообщение соответствует фактам. Не создавать ложную срочность.

Ответить и сохранить историю

- [ ] **Назвать следующий контакт.** Обратная связь согласована. Не обещать решение к этому часу.
- [ ] **Уточнить действие владельца.** Запрос и выбор различены. Не расширять согласие.
- [ ] **Учесть обязательства.** Документы и платежи проверяются. Не обещать объект повторно.
- [ ] **Создать полную новую версию.** Изменения не смешаны. Не собирать удобные части.
- [ ] **Сообщить статус.** Участник знает ответ по своему варианту. Не оставлять ложную бронь.
- [ ] **Назначить уточнение.** Вопрос и ответственный записаны. Не считать пробел закрытым.

Запишите факты и следующий шаг

Считайте предложения, не сообщения. Сравнивайте одинаковые поля. Не превращайте заявленные средства в проверенные, а следующую связь в обещанный выбор владельца.

Объект: _____ Действующих предложений: _____

Вариант	Условия / подтверждение	Вопрос / следующий контакт

Отказавшийся остался в числе конкурентов. обновите статус.

Названные средства стали проверенными. верните реальную степень известности.

Всем обещан приоритет. уточните допустимые обещания до новой связи.

Два разных набора смешаны. восстановите отдельные версии.

Личные данные отправлены ради торга. остановите лишнее раскрытие и пересмотрите порядок передачи.

Следующее действие: _____

Ответственный: _____ Срок: _____

Другие материалы Нейросистемы →

В очереди много контактов, а условия теряются?

Проверьте, как обращение становится точным предложением, где сохраняются подтверждения и кто отвечает за следующую связь.

Проверить ведение покупателей →

Обращение, предложение и выбор различаются. Цена сравнивается вместе с условиями, неизвестное не превращается в преимущество. Каждая сторона получает точный статус своего варианта. Подготовлено 2026-10-17.