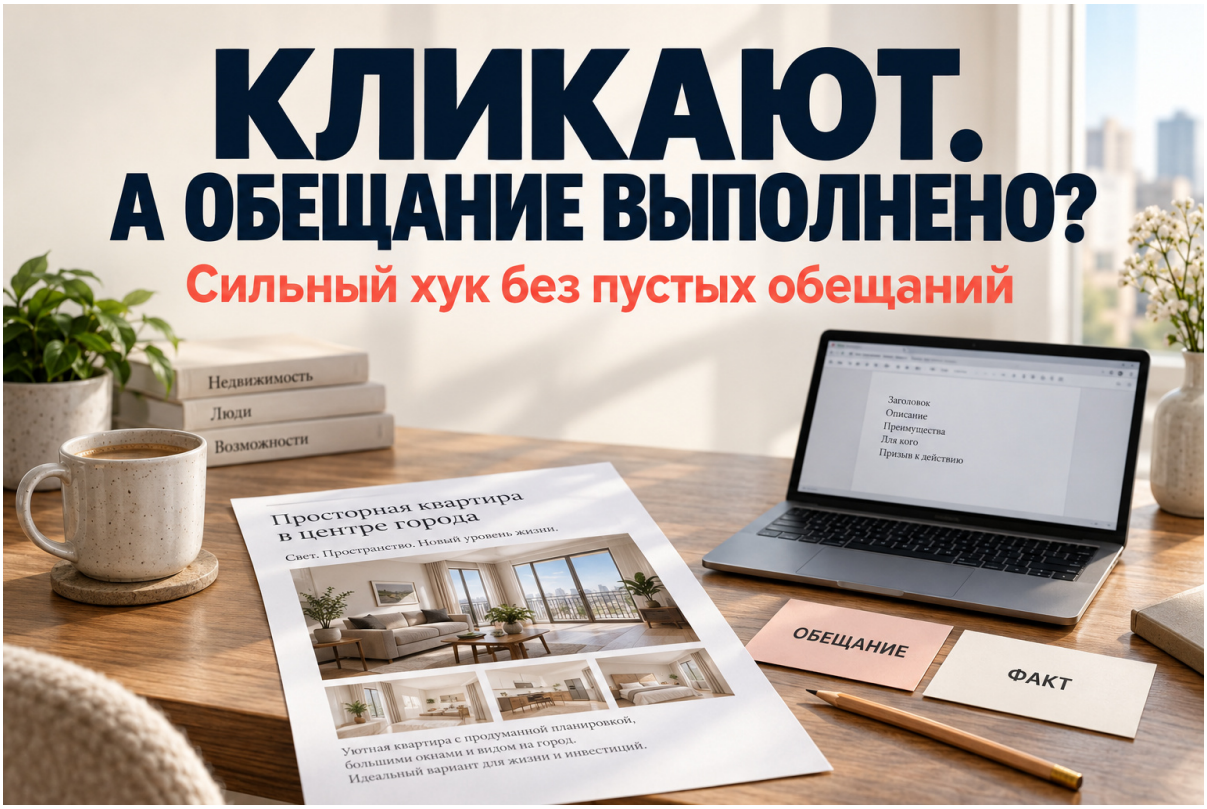
Заголовок без пустого обещания: промпт, варианты и шкала проверки

Получите от нейросети разные сильные заголовки и отберите те, за которыми стоит конкретная польза материала.



10 страниц · 6 шагов · 18 проверок

Готовый промпт, пример исправления пустого обещания, редакционная шкала и лист проверки всей цепочки до PDF.

Авторская редакционная методика. Оценки не прогнозируют кликабельность, трафик или позицию в поиске.

С чего начать

Когда модель предлагает громкие заголовки, а вы хотите сохранить факты, интерес и соответствие реальному инструменту.

Часть паспорта	Учебный ответ	Проверка
Аудитория	Покупатель двух вариантов	Не абстрактно все
Задача	Сравнить полный бюджет	Есть расчёт
Инструмент	Таблица с примером	Есть рабочий лист
Границы	Без гарантии лучшей цены	Нет выдуманного результата

Подготовьте исходные данные

- Текст статьи и конкретный результат читателя.
- Проверенные факты, числа и примеры.
- Названия и фактическое содержание двух файлов.
- Аудитория, основной вопрос и запрещённые обещания.

Соберите и сопоставьте факты

1. Соберите паспорт

Назовите аудиторию, задачу и инструмент. Выпишите, чем подтверждается полезный результат и чего материал не доказывает.

Готово: У генерации есть фактическая опора.

Не делайте так: Попросить просто самый вирусный заголовок.

2. Разделите роли

Для страницы выберите ясное описание темы, для обложки короткий хук. Оба должны вести к одной задаче.

Готово: Текст читается в своём месте.

Не делайте так: Втиснуть запрос, бренд и все призывы в одну строку.

3. Запросите разные направления

Попросите вопрос, ошибку, сравнение и действие. Для каждого варианта требуйте обещание и доказательство из входных данных.

Готово: Различается смысл, а не порядок слов.

Не делайте так: Принять балл модели за прогноз трафика.

Что нужно получить перед продолжением

Примите и зафиксируйте решение

4. Отберите по четырём признакам

Оцените точность, понятность, пользу и аудиторию от 0 до 2. Ноль по точности отклоняет вариант независимо от суммы.

Готово: Причина выбора понятна редактору.

Не делайте так: Компенсировать выдумку яркостью.

5. Сверьте всю цепочку

Проверьте числа, даты, обложку, начало статьи, комплект и подписи файлов. Отдельно посчитайте обещанные пункты.

Готово: После клика выполняется то же обещание.

Не делайте так: Обещать таблицу, а выдавать другую тему.

6. Наблюдайте результат

Храните версии и условия использования. Смотрите уместный следующий шаг, а не любой клик. При сравнении учитывайте объём и различия аудитории.

Готово: Вывод ограничен имеющимися данными.

Не делайте так: Приписать заголовку все одновременные изменения.

Что проверить после выполнения

Заполненный пример

Учебные варианты к статье с таблицей полного бюджета. Это редакционный разбор, не результат A/B-теста.

Вариант	Обещание	Опора в тексте	Решение
Секрет идеальной квартиры	Скрытое универсальное знание	Нет	Отклонить
Продать за семь дней	Гарантированный срок	Нет	Отклонить
Сравнить две квартиры по бюджету	Порядок расчёта	Пример и таблица	Рассмотреть
Цена ниже. А расходы?	Проверить состав затрат	Строки расходов	Хук обложки

Выбирайте интерес, который уже есть в материале. Недоказанная цифра не становится фактом после красивого оформления.

Как сделать запись полезной

Общая оценка	Проверяемая запись
Лучший заголовок: модель дала 10/10	Редактор проверил обещание и соответствующий фрагмент.
18 проверок — звучит убедительно	В документе действительно 18 разных проверок.

Промпт с проверкой обещания

Правила. Ты редактор заголовков. Материал: [текст]. Аудитория: [кто]. Задача: [действие]. Подтверждённые факты и инструмент: [список]. Предложи 8 вариантов в четырёх направлениях: вопрос, ошибка, сравнение, действие. Для каждого укажи обещание и фрагмент, который его выполняет. Не добавляй проценты, сроки, гарантии и результаты, которых нет во входе. Если опоры нет, отметь это и исправь вариант. Отдельно дай короткий хук обложки. Не оценивай будущий трафик.

Образец 1. Вход: Есть таблица полного бюджета двух квартир; гарантии экономии нет.

Выход:
Название: «Как сравнить две квартиры по полному бюджету». Обещание: метод сравнения. Опора: заполненная таблица. Обложка: «Цена ниже. А расходы?».

Образец 2. Вход: Предложен вариант «Квартира мечты без риска», но есть только список вопросов.

Выход:
Отклонить: отсутствие риска не доказано. Исправление: «Какие вопросы задать перед выбором квартиры».

Новый объект: Вставьте собственный текст и реальные границы. Проверьте, не придумала ли модель сам «подтверждающий фрагмент».

18 проверок результата

Галочка означает подтверждённый результат. Если данных нет, перенесите вопрос в лист решений.

Входные данные

- [ ] **Аудитория.** Конкретна. Если нет: назовите.
- [ ] **Задача.** Проверяемое действие. Если нет: уточните.
- [ ] **Инструмент.** Фактически существует. Если нет: откройте.
- [ ] **Факты.** Подтверждены. Если нет: сверьте.
- [ ] **Границы.** Переданы модели. Если нет: добавьте.
- [ ] **Личные данные.** Не нужны для генерации. Если нет: исключите.

Варианты

- [ ] **Направления.** Разные по смыслу. Если нет: сравните.
- [ ] **Обещание.** Выписано явно. Если нет: назовите.
- [ ] **Опора.** Реально есть в тексте. Если нет: найдите.
- [ ] **Числа.** Не выдуманы. Если нет: пересчитайте.
- [ ] **Сроки.** Не обещаны без основания. Если нет: уберите.
- [ ] **Точность.** Не заменена общей оценкой. Если нет: проверьте.

Публикация

- [ ] **Название.** Ясно описывает тему. Если нет: прочитайте.
- [ ] **Хук.** Читается на превью. Если нет: уменьшите.
- [ ] **Начало.** Выполняет ожидание. Если нет: сверьте.
- [ ] **Файлы.** Совпадают с обещанием. Если нет: откройте.
- [ ] **Диагностика.** Адресована риелтору. Если нет: уточните.
- [ ] **Результат.** Оценивается с ограничениями. Если нет: запишите.

Заполните свой рабочий лист

Ноль по точности — отклонение независимо от яркости и суммы редакционных оценок.

Код задачи: _____ Дата: _____

Вариант	Обещание	Фрагмент / доказательство	Решение

Принятое решение: _____

Что осталось неизвестным: _____

Следующий шаг и дата: _____

Вопросы, ответственность и сроки

Название страницы, хук обложки, первый абзац, название комплекта и подписи файлов.

Место	Текст / версия	Что обещает	Проверено

Пять сигналов, при которых нужно уточнение

Срок добавила модель. Удалите неподтверждённое.

Цифра из воздуха. Найдите основание.

Секрет без содержания. Назовите реальную задачу.

Другой файл под кнопкой. Сверьте комплект.

Клики объявлены продажами. Разделите этапы.

Согласуйте следующий шаг

Формулировка для разговора

«Этот материал помогает [действие]. Внутри [проверенный пример и инструмент]. Заголовок обещает именно это. Следующий шаг [понятное действие], без гарантии [то, чего нет]».

Первое действие после чтения

Возьмите один действующий заголовок, выпишите все его обещания и найдите опору для каждого в тексте и файлах.

Контакт ответственного: _____

Когда вернуться к проверке: _____

Другие материалы Нейросистемы →

Внимание есть, а следующий шаг непонятен?

Диагностическая карта для риелтора поможет проверить путь от обещания в контенте до материала и обращения.

Проверить обещание и следующий шаг →

Подготовлено 25.09.2026. Рекомендации к названиям страниц сверены с Google Search Central. Промпт, шкала и примеры авторские.

Google Search Central: названия в поисковой выдаче