План лидогенерации: 18 проверок до запуска

18 действий из полного гайда. Неотмеченный пункт требует уточнения: сначала получите результат, затем поставьте галочку.

Цель и ресурс

- [ ] **Результат назван.** Понятно, какое действие проверяем. Не заменяйте его активностью.
- [ ] **События разделены.** Просмотр, запрос и разговор различены. Клик не равен уникальному лиду.
- [ ] **Источники цифр известны.** Сайт и CRM имеют свои показатели. Не смешивайте достижения и заявки.
- [ ] **Текущая работа учтена.** Есть показы и действующие клиенты. Не планируйте на занятые часы.
- [ ] **Продолжение заложено.** Есть время после первого разговора. Не считайте только первичный звонок.
- [ ] **Резерв оставлен.** Учтены пики и сложные случаи. Среднее не описывает каждый день.

Источник и путь

- [ ] **Аудитория подходит.** Понятно, чью задачу решаем. Не выбирайте только по охвату.
- [ ] **Предложение конкретно.** Обещан определённый результат. Не маскируйте звонок под готовый файл.
- [ ] **Размещение согласовано.** Есть допустимый путь к аудитории. Не считайте неполученное согласие фактом.
- [ ] **Ссылка проверена.** Ведёт к нужному материалу. Не проверяйте только главную.
- [ ] **Выдача работает.** Получается обещанный инструмент. Успешный клик не доказывает доставку.
- [ ] **Ответственный виден.** Заявка не остаётся в общем чате. Не запускайте без владельца.

Цикл и решение

- [ ] **Недели различаются задачей.** Подготовка, запуск, улучшение, разбор. Не повторяйте план без выводов.
- [ ] **Показатель подписан.** Есть объём, период и определение. Не сравнивайте разные события.
- [ ] **Одно изменение выделено.** Понятно, что проверяется. Не приписывайте эффект всему сразу.
- [ ] **Остановка предусмотрена.** Есть критерии поломки или перегруза. Не усиливайте потерю заявок.
- [ ] **Расход ограничен.** Известно, сколько допустимо на проверку. Не обещайте прибыль по стоимости лида.
- [ ] **Следующий цикл обоснован.** Решение связано с фактами и ресурсом. Не расширяйте из-за красивого отчёта.

Запишите факты и следующий шаг

Сначала заполните реальные обязательства и доступное время. Не переносите длительности из учебного примера.

Источник: _____ Проверил: _____

Действие / ресурс	Время или объём	Ответственный / подтверждение

План состоит из публикаций. добавьте клиентский результат.

Время на продолжение забыто. пересчитайте полный цикл.

Тесты включены в заявки. отделите технические записи.

Новый поток без обработки. восстановите ответственность.

Прогноз прибыли без данных. оставьте проверяемые расходы и исходы.

Следующее действие: _____

Ответственный: _____ Срок: _____

Другие материалы Нейросистемы →

Неясно, нужен трафик или исправление обработки?

Диагностическая карта для риелтора поможет связать поток обращений, полезное предложение, материал и продолжение разговора. Выберите ближайшее посильное улучшение.

Определить следующий шаг →

Проверьте цель, ресурс, путь заявки и условия остановки до расширения привлечения. Подготовлено 2026-10-14.