Запуск продажи: кто, что и когда делает

Предпродажная папка риелтора · рабочий лист



Версия для печати

Печатайте весь комплект или только нужные рабочие листы. Заполняйте их от руки и берите на встречу.

Редакция: 12 сентября 2026

Авторы Нейросистемы: Роман Веретенников и Юрий Красулин.

Запуск продажи: кто, что и когда делает

Заполняйте в разговоре. Факты отделяйте от предположений, сроки — от пожеланий.

Рабочая запись для организации процесса. Не заменяет договор, акт, юридическое заключение или подтверждение полномочий.

ВАШ РАБОЧИЙ ЛИСТ

Аудитория и её задача

Три подтверждённых преимущества

Материалы: фото / план / текст / видео

Каналы и даты размещения

Бюджет и кто согласовал

Как учитываем обращения

Дата отчёта

Критерий изменения плана

Один материал. Один следующий шаг.

Выберите один лист и примените его к текущей задаче. Запишите результат, затем измените то, что мешало.

ВАШ РАБОЧИЙ ЛИСТ

Что применю первым

Когда сделаю

По какому признаку пойму, что стало лучше

Соберите свой маршрут

На диагностической карте можно увидеть текущую организацию работы и сравнить выбранные сценарии. На разборе — обсудить порядок внедрения под вашу ситуацию.

Пройти диагностическую карту

Обсудить внедрение Нейросистемы