Обещание, файл и первый полезный шаг

18 действий из полного гайда. Неотмеченный пункт требует уточнения: сначала получите результат, затем поставьте галочку.

Задача и обещание

- [ ] **Ситуация конкретна.** Понятно кому и когда нужно. Не всем о недвижимости.
- [ ] **Действие названо.** Есть работа после получения. Узнать больше слишком широко.
- [ ] **Граница ясна.** Инструмент не обещает всё. Нет гарантии идеальной покупки.
- [ ] **Состав точен.** Каждый файл объяснён. Не архив вместо выбранного.
- [ ] **Название предметно.** Виден результат применения. Не просто полезный PDF.
- [ ] **Обещание сверено.** Внутри есть нужные части. Заголовок не сильнее содержания.

Превью и выдача

- [ ] **Есть заполненный фрагмент.** Понятен способ работы. Обложки недостаточно.
- [ ] **Пример помечен.** Учебное не названо кейсом. Не выдумываем клиента.
- [ ] **Пустой лист соответствует.** Графы повторяют пример. Не другая структура.
- [ ] **Условия раскрыты.** Канал и действия известны. Не скрытая консультация.
- [ ] **Выбор сохранён.** Выдан нужный материал. Не общий случайный архив.
- [ ] **Продолжение объяснено.** Понятны дальнейшие сообщения. Не неожиданная смена цели.

Применение и проверка

- [ ] **Старт обозначен.** Есть страница и действие. Не заполняйте всё сразу.
- [ ] **Исходные данные названы.** Известно что подготовить. Не требуем неизвестного.
- [ ] **Пробелы допустимы.** Есть место для уточнений. Не выдумываем ответы.
- [ ] **Способ работы реален.** Печать или доступные заметки. Не называем PDF интерактивным без полей.
- [ ] **Понимание испытано.** Читатель пересказал и попробовал. Согласие не равно применению.
- [ ] **Этапы различаются.** Подписка, доступ и разговор отдельно. Клик не доказывает чтение.

Запишите факты и следующий шаг

Пишите от задачи человека. Название формата и слово бесплатно сами по себе не объясняют пользу.

Предложение: _____ Проверил: _____

Ситуация / действие	Обещание / доказательство внутри	Первый шаг / готовность

Превью состоит только из обложки.. Добавьте понятный заполненный фрагмент..

Шаблон назван индивидуальным разбором.. Сузьте обещание до реального содержания..

Условия меняются после перехода.. Согласуйте предложение и получение..

В рабочем листе требуют неизвестные ответы.. Дайте место для пробелов и уточнений..

Подписка считается готовностью к сделке.. Разделите интерес к материалу и намерение сотрудничать..

Следующее действие: _____

Ответственный: _____ Срок: _____

Другие материалы Нейросистемы →

Материалы получают, но их польза теряется после выдачи?

Диагностическая карта для риелтора поможет связать интерес к теме, применение инструмента и предметный следующий разговор.

Разобрать путь обращения →

Паспорт предложения, учебная связка сравнения квартир, проверка первого действия и отдельный чек-лист. Подготовлено 2026-10-14.