Как перейти к конкретной сумме?

18 действий из полного гайда. Неотмеченный пункт требует уточнения: сначала получите результат, затем поставьте галочку.

Понять причину

- [ ] **Уточнить выбран ли объект.** Ответ записан. Не торговаться вместо выбора.
- [ ] **Назвать свою роль.** Клиент её понимает. Не обещать представлять обе стороны без оснований.
- [ ] **Пересказать сомнение.** Клиент поправил или подтвердил. Не навязать готовую причину.
- [ ] **Определить тип суммы.** Ориентир, предел или предложение. Не смешивать назначения.
- [ ] **Уточнить передачу.** Есть точный объём разрешения. Не раскрывать финансовый максимум автоматически.
- [ ] **Выбрать первые вопросы.** Они относятся к решению. Не собирать сведения без цели.

Подготовить данные

- [ ] **Найти источник ответа.** Ответственный определён. Не заменить ответ догадкой.
- [ ] **Отделить техническое.** Нужная проверка названа. Не рассчитать ремонт по впечатлению.
- [ ] **Уточнить других участников.** Вопрос и роль известны. Не отвечать за отсутствующего.
- [ ] **Сравнить одинаковые признаки.** Различия показаны. Не подбирать только слабые альтернативы.
- [ ] **Подписать тип цены.** Объявление не названо сделкой. Не выдумывать фактический торг.
- [ ] **Сохранить ограничения.** Неизвестное видно. Не обещать единственно правильную сумму.

Передать точный статус

- [ ] **Собрать условия вместе.** Есть связанная версия. Не смешать разные разговоры.
- [ ] **Уточнить финансирование.** Заявление отделено от проверки. Не объявить деньги подтверждёнными.
- [ ] **Зачитать сводку.** Смысл подтверждён клиентом. Не добавить быстрые расчёты.
- [ ] **Проверить разрешение.** Получатель и текст понятны. Не отправить раньше согласования.
- [ ] **Назвать следующий шаг.** Данные, сравнение, пауза или отказ. Не продавить обязательное предложение.
- [ ] **Обновить карточку.** Отсутствие суммы видно. Не обещать продавцу скорое решение без основания.

Запишите факты и следующий шаг

Мысль вслух не передаётся как готовое предложение. Уточните назначение суммы, связанные условия и допустимый внешний текст. Не обещайте чужое согласие и неподтверждённую готовность.

Объект: _____ Статус суммы: _____

Сумма / условие	Статус / разрешение на передачу	Вопрос / кто / следующая связь

Мысль вслух уже отправлена как предложение. уточните ошибку передачи и действительную позицию.

Раскрыт личный максимум без основания. остановите дальнейшую передачу и проверьте допустимый объём.

Следы влаги превращены в диагноз. вернитесь к проверенным наблюдениям.

Цена объявлений названа ценой сделок. исправьте тип данных.

Сводка обещает не согласованный срок. уберите добавленное обещание и верните текст на уточнение.

Следующее действие: _____

Ответственный: _____ Срок: _____

Другие материалы Нейросистемы →

После показа клиент надолго пропадает?

Проверьте, есть ли конкретный вопрос, ответственный за сведения и согласованный следующий контакт вместо общего статуса «думает».

Проверить работу после показа →

Ориентир, финансовое ограничение и предложение имеют разное назначение. Уточните причину паузы, условия и разрешение на передачу. Цифру не нужно угадывать за клиента. Подготовлено 2026-10-17.