Покажите владельцу работу за пределами публикации

18 действий из полного гайда. Неотмеченный пункт требует уточнения: сначала получите результат, затем поставьте галочку.

Задача и состав

- [ ] **Забота записана.** Есть слова конкретного владельца. Не подменяйте общей болью.
- [ ] **Текущий этап известен.** Понятно, что уже сделано. Не продавайте выполненную работу повторно.
- [ ] **Действия реальны.** Агент способен их выполнить. Не добавляйте услугу ради списка.
- [ ] **Результаты видимы.** Есть документ или подтверждённое действие. Не ограничивайтесь обещанием.
- [ ] **Поиск отделён.** Управление описано отдельно. Не смешивайте разные услуги.
- [ ] **Границы ясны.** Входит, отдельно, не выполняется. Не оставляйте значимое подразумеваемым.

Доказательство и условия

- [ ] **Образец честный.** Учебное подписано, личное обезличено. Не придумывайте кейс.
- [ ] **Отчёт полезен.** Есть факты, препятствия и решение. Не присылайте только активность.
- [ ] **Роль обозначена.** Агент не выдаёт себя за владельца. Не создавайте ложную историю.
- [ ] **Цена раскрыта.** Известны состав и плательщик. Не ссылайтесь на обязательную рыночную норму.
- [ ] **Оплата согласована.** Понятен момент и условия. Не оставляйте двусмысленность.
- [ ] **Дополнительное видно.** Расходы и изменения согласуются. Не расширяйте объём молча.

Взаимодействие и привлечение

- [ ] **Решения распределены.** Есть вопросы владельцу и действия агента. Не обещайте самовольные решения.
- [ ] **Сроки процесса названы.** Есть даты работ и отчёта. Не гарантируйте срок сделки.
- [ ] **Предел проверки указан.** Известно, что подтверждается. Не обещайте идеальное поведение.
- [ ] **Материал полезен.** Помогает даже до найма агента. Не прячьте рекламу вместо инструмента.
- [ ] **Спрос подтверждён.** Готовый кандидат не выдуман. Не заманивайте ложной заявкой.
- [ ] **Следующий шаг конкретен.** Есть объект, задача и время. Не заканчивайте общим «обращайтесь».

Запишите факты и следующий шаг

Заполняйте карту под реальный объём. Поиск, оформление, передача и управление не считаются одной услугой автоматически.

Владелец / код: _____ Дата: _____

Забота / этап / желаемый результат	Действие / доказательство / исполнитель	Входит / отдельно / не выполняется

Публикация стала всем сервисом. Остальные действия не описаны.

Учебное стало кейсом. Пример выдан за состоявшуюся сделку.

Поиск стал управлением. Ожидается несогласованное сопровождение.

Страх заменил пользу. Владельца убеждают неизбежными потерями.

Кандидат выдуман. Для входящего обращения обещан несуществующий спрос.

Следующее действие: _____

Ответственный: _____ Срок: _____

Другие материалы Нейросистемы →

Понятно ли владельцу, зачем обращаться к вам?

Диагностическая карта для риелтора поможет связать полезное предложение, входящее обращение, обсуждение задачи и согласование работы.

Проверить путь собственника →

Забота владельца, действие агента, доказательство выполнения и граница услуги. Подготовлено 2026-10-14.