Объявление есть. Объект доступен?

18 действий из полного гайда. Неотмеченный пункт требует уточнения: сначала получите результат, затем поставьте галочку.

Установить реальное предложение

- [ ] **Уточнить задачу.** Понятна тревога владельца. Не обещать охваты.
- [ ] **Проверить намерение.** Текущая продажа и условия известны. Не держать приманку.
- [ ] **Проверить доступ.** Можно ли обсуждать визит. Не объявлять паузу продажей.
- [ ] **Проверить документы.** Есть профильная оценка нужного. Не решать по названию платежа.
- [ ] **Сверить текст.** Обещание видно конкретно. Не ограничиваться словом «актуально».
- [ ] **Уточнить полномочия.** Кто решает и действует, известно. Не входить самовольно.

Согласовать и выполнить изменение

- [ ] **Прочитать правила.** Условия именно этой площадки. Не переносить чужие требования.
- [ ] **Выбрать действие.** Обновление или пауза согласованы. Не считать приписку универсальной.
- [ ] **Назначить исполнителя.** Задача принята. Не считать решение выполнением.
- [ ] **Отметить применение.** Изменение фактически сделано. Не путать с ожиданием обработки.
- [ ] **Проверить карточку.** Публичный результат увиден. Не обещать исчезновение из всего поиска.
- [ ] **Проверить копии.** Ответственные и статусы различены. Не считать всё связанным автоматически.

Согласовать ответы людям

- [ ] **Сохранить историю.** Версии и даты доступны. Не стирать прежнее обещание.
- [ ] **Уточнить прежний ответ.** Адресат уведомлён по делу. Не ждать поездки.
- [ ] **Назвать доступность.** Ответ соответствует фактам. Не выдумывать резерв.
- [ ] **Убрать ложную срочность.** Есть только подтверждённые сведения. Не считать вопросы покупками.
- [ ] **Согласовать уведомление.** Цель и объём понятны. Не превращать в рассылку.
- [ ] **Записать открытое.** Следующий вопрос назначен. Не обещать дату без основания.

Запишите факты и следующий шаг

Не называйте объект проданным без основания и не обещайте недоступный показ. После согласованного изменения проверьте конкретную публичную карточку и нужные ответы людям.

Объект: _____ Публикация: _____

Фактический статус	Действие / полномочие	Применено / проверено

Объект недоступен, но используется для звонков. согласуйте достоверный режим.

Приписка противоречит основному обещанию. исправьте само предложение.

Пауза названа продажей. верните фактический статус.

Задача названа выполненной. проверьте реальную карточку.

Обещано сохранение охватов без условий. уберите неподтверждённый прогноз.

Следующее действие: _____

Ответственный: _____ Срок: _____

Другие материалы Нейросистемы →

Реклама и ответы покупателям говорят разное?

Проверьте, как изменения объекта доходят до публикаций и переписок. Найдите задачи, которые отмечены выполненными до проверки результата.

Проверить актуальность предложений →

Намерение продавать, доступ к показу, обязательства и состояние объявления являются разными вопросами. Решение о паузе не означает, что публикация уже остановлена. Подготовлено 2026-10-17.