Рекомендации: 18 проверок правил и учёта

18 действий из полного гайда. Неотмеченный пункт требует уточнения: сначала получите результат, затем поставьте галочку.

Предложение и условия

- [ ] **Выбрать услугу.** Задача конкретна. Если нет: сузить приглашение.
- [ ] **Закрыть прежнее обещание.** Нет ожидаемого действия. Если нет: сначала выполнить.
- [ ] **Указать участников.** Роли различимы. Если нет: описать правила.
- [ ] **Определить бонус.** Есть точное условие или его нет. Если нет: не обещать неопределённое.
- [ ] **Развести получателей.** Подарки не смешаны. Если нет: уточнить основание.
- [ ] **Сохранить версию.** Условия до приглашения известны. Если нет: не менять задним числом.

Знакомство и запись

- [ ] **Подготовить страницу.** Есть задача и контакт. Если нет: исправить путь.
- [ ] **Оставить выбор.** Человек обращается сам. Если нет: не собирать чужие номера.
- [ ] **Согласовать знакомство.** Участники предупреждены. Если нет: не добавлять без спроса.
- [ ] **Назначить ответственного.** Входящее принято. Если нет: уточнить владельца.
- [ ] **Подтвердить источник.** Метка или слова отмечены. Если нет: задать вопрос.
- [ ] **Ограничить доступ.** Контакты не публичны. Если нет: убрать открытую таблицу.

Повторы и итог

- [ ] **Связать повтор.** Не новый клиент вслепую. Если нет: сверить историю.
- [ ] **Отличить новую задачу.** Процесс указан отдельно. Если нет: уточнить цель.
- [ ] **Разобрать спор.** Версии сохранены. Если нет: применить записанное правило.
- [ ] **Согласовать шаг.** Есть исполнитель и срок. Если нет: вернуться к результату разговора.
- [ ] **Пройти тесты.** Потеря кода и повторы учтены. Если нет: исправить сбой.
- [ ] **Подписать показатели.** Основания долей ясны. Если нет: не смешивать этапы.

Запишите факты и следующий шаг

Запишите участников, задачу, путь обращения, бонус или его отсутствие, повторы, спорные случаи и версию условий. Оформление выплат проверяется отдельно.

Программа: _____ Версия: _____

Правило	Утверждённая версия	Открытый вопрос	Кто / до какого шага

Чужие контакты собраны для рассылки. Верните самостоятельное добровольное обращение.

Подарок обещан без условий. Уточните получателя и основание до приглашения.

Два источника, решение угадано. Сохраните версии и разберите по правилам.

Повторная форма стала новым клиентом. Свяжите историю и поправьте учёт.

Рекомендателю раскрывают чужую сделку. Не передавайте частные сведения без согласованного основания.

Следующее действие: _____

Ответственный: _____ Срок: _____

Другие материалы Нейросистемы →

Рекомендации теряются после знакомства?

Пройдите диагностическую карту Нейросистемы для риелторов. Проверьте предложение, источники обращений и следующий шаг после первого разговора.

Проверить путь рекомендации →

Памятка к правилам программы рекомендаций и учёту обращений. Подготовлено 2026-09-16.