Скидка и полный пакет покупки

18 действий из полного гайда. Неотмеченный пункт требует уточнения: сначала получите результат, затем поставьте галочку.

Объект и арифметика

- [ ] **Лот совпадает.** Номер и характеристики сверены. Уточните объект.
- [ ] **Состав одинаков или различия указаны.** Отделка не потеряна. Сравните комплектацию.
- [ ] **Версия и дата сохранены.** Не старый устный расчёт. Запросите актуальное.
- [ ] **База процента известна.** Не только рекламный процент. Получите сумму.
- [ ] **Скидка пересчитана.** Арифметика сходится. Исправьте расчёт.
- [ ] **Итоговая цена названа.** Не смешана со снижением. Покажите рубли.

Оплата и дополнительные условия

- [ ] **График раскрыт полностью.** Есть первый и последующие платежи. Соберите последовательность.
- [ ] **Начало срока понятно.** Не самодельная дата. Проверьте документ.
- [ ] **Остаток имеет источник.** Не обещан будущий кредит. Уточните возможность.
- [ ] **Расходы не заменены нулями.** Неизвестное выделено. Оставьте открытый вопрос.
- [ ] **Бонус имеет состав.** Не одна рекламная стоимость. Получите условия.
- [ ] **Нет двойного учёта.** Отделка не включена дважды. Исправьте сравнение.

Срок, версия и вывод

- [ ] **Действие до срока определено.** Заявка не равна оплате. Уточните правило.
- [ ] **Сохранение цены подтверждается.** Не выведено из слов «успеть». Получите основание.
- [ ] **Изменения проверены вместе.** Нет лучших строк из разных пакетов. Сверьте новую версию.
- [ ] **Кредитные условия получены отдельно.** Нет выдуманного одобрения. Запросите параметры.
- [ ] **Вывод ограничен известным.** Разница цен не полная экономия. Назовите границы.
- [ ] **Следующий вопрос конкретен.** Не «решайте скорее». Назначьте уточнение.

Запишите факты и следующий шаг

Сравнивайте один объект или явно отмечайте различия. Не объединяйте условия разных версий в несуществующее предложение.

Лот: _____ Версии: _____

Строка предложения	Вариант А	Вариант Б
Лот / состав / версия		
База / скидка / цена		
График оплаты		

Процент выбран победителем без базы. пересчитайте итоговые цены.

Остаток рассрочки закрыт будущим кредитом на словах. сохраните неподтверждённый план.

Неизвестный расход стал нулём. верните вопрос.

Заявка названа гарантией сохранения цены. проверьте правило акции.

Бонус вычтен как наличные. разберите состав и фактическую пользу.

Следующее действие: _____

Ответственный: _____ Срок: _____

Другие материалы Нейросистемы →

Клиент выбирает процент, не понимая пакет?

Проверьте, как вы показываете итоговую цену, условия оплаты и следующий вопрос.

Проверить объяснение выгоды →

Больший процент не обязательно означает меньшую цену. Меньшая цена тоже не подтверждает доступность и выгодность всего пакета для конкретного покупателя. Подготовлено 2026-10-16.