Увидел. Что понял? Протокол К216

Протокол короткого показа, пять учебных реплик, правила разбора и отдельный план проверки новой версии.



Практический гайд с заполненным учебным примером и чистыми рабочими листами. Подготовлено редакцией Нейросистемы риелтора.

Учебные цифры не являются данными о текущем рынке. Обложка представляет концептуальную иллюстрацию.

1. Задача и границы

K216 помогает проверить первое понимание предложения по краткому показу изображения. Все реплики и числа здесь вымышлены. Это не проведённое исследование neirorealty.ru, не тест формы и не проверка фактической выдачи материала.

Поле	Учебная запись
Аудитория	Покупатель, сравнивающий квартиры
Проверяем	Понято ли, что предлагается рабочий лист
Не измеряем	Клики, заявки, продажи и доставку
Материал показа	Первый экран мобильного макета
Условие	Нет прежнего знакомства с предложением

Ваша задача	Что не проверяете

2. Паспорт исходного экрана

Элемент	Учебное содержание
Заголовок	Сравните две квартиры по своим критериям
Пояснение	Рабочий лист: приоритеты, сведения об объектах, открытые вопросы
Кнопка	Получить лист сравнения
Изображение	Общий вид дома
Ширина композиции	390 пикселей
Версия	A
Не обещано	Подбор готовых квартир, оценка или одобрение кредита

Это описание учебного макета. До настоящей сессии сохраните конкретное изображение и проверьте размер показа. Не уменьшайте всю длинную страницу в один экран.

Файл макета	Размер / дата	Версия

3. Сценарий предъявления

K216. Показ не является действием на сайте

5 секунд
изображение видно

Закрыть
убрать все копии

Спросить
ответ по памяти

До показа не сообщать нужный ответ и вопросы.

Клик, форма и получение материала проверяются отдельно.

Пять секунд изображения, затем закрытый экран и ответы по памяти.

Вступление
Сейчас ненадолго появится изображение. Посмотрите на него как на обычную новую страницу. После я задам несколько вопросов.

До начала	Во время	После
Проверить загрузку и видимость	Показать 5 секунд	Скрыть изображение
Не сообщать нужный ответ	Не пояснять смысл	Задать вопросы
Проверить отсутствие второй копии	Отметить отвлечение	Сохранить дословный ответ

Если показ сорван, отметьте технический сбой отдельно. Это не доказательство непонимания предложения.

4. Вопросы без подсказки

Вопрос К216	Что узнаём
Что здесь предлагали?	Какой результат заметили
Кому это могло быть полезно?	Как понята аудитория
Что вы запомнили сильнее всего?	Что выделилось в первом впечатлении

Не использовать
Вы ведь поняли, что это бесплатный лист сравнения? Вопрос содержит ответ и дополнительное условие, которого может не быть в макете.

Сначала сохраните исходный ответ. Уточнение своими словами записывайте отдельно. Условия получения должны соответствовать настоящему предложению.

Исходная реплика	Уточнение	Наблюдение

5. Правила разбора до просмотра ответов

Категория	Признак
Полное понимание	Назван рабочий инструмент для самостоятельного сравнения квартир
Частичное понимание	Уловлено сравнение, но не понятен вид результата
Другое понимание	Ожидается готовый подбор или продажа определённого объекта
Сбой показа	Изображение не предъявлено в нужных условиях

Смысл важнее дословного повторения. Критерии не расширяют задним числом ради процента. Спорную реплику обсуждают с сохранением основания.

Ваш критерий	Признак	Спорный случай

6. Пять учебных ответов

Код	Дословная реплика	Разбор
А	Лист, чтобы самому сравнить варианты	Полное
Б	Что-то про сравнение квартир	Частичное
В	Таблица для выбора между двумя объектами	Полное
Г	Мне подберут подходящую квартиру	Другое
Д	Рабочая форма, где отмечу свои критерии и сведения	Полное

Все реплики придуманы. А, В, Д названы полным пониманием; Б частичным; Г другим. Для реального исследования оставьте исходный текст и отдельную колонку интерпретации.

Код / реплика	Категория	Основание

7. Как меняется смысл показателя

K216. Изменился критерий, а не результат

60%
3 из 5: полное понимание
Назван рабочий лист

80%
4 из 5: полное + частичное
Добавлен общий ответ

Один ответ из пяти: 20 процентных пунктов.

Вымышленные ответы. Это не конверсия и не рост заявок.

Один набор ответов. Разные критерии дают разные доли.

Показатель	Вымышленный результат
Полное понимание	3/5=60%
Частичное	1/5=20%
Другое	1/5=20%
Полное вместе с частичным	4/5=80%
Вес одного ответа	20 процентных пунктов

80% не заменяют 60%: критерий расширен. Это не конверсия сайта. Малая вымышленная группа не представляет рынок и не подтверждает будущие заявки.

8. Карточка правки и нового раунда

Поле	Учебное решение
Наблюдение	Г ожидает подбор квартиры
Гипотеза	Изображение дома заслонило рабочий лист
Изменение Б	Показать фрагмент формы и назвать лист для самостоятельного сравнения
Сохраняем	Условия, протокол и критерии разбора
Проверяем снова	Первое понимание у ранее не видевших предложение
Результат Б	Не получен. Раунд не проводился

Гипотеза не является установленной причиной. Не называйте ответы уже обученной группы независимым первым впечатлением.

Новая версия	Условия	Фактический результат

9. Задание для разбора ответов

Копируемый запрос
Используй только приложенные обезличенные реплики и заранее заданные критерии. Для каждой предложи категорию и цитату-основание. Сомнения пометь отдельно. Не придумывай ответы, не объединяй полное с частичным без явного названия показателя, не делай вывод о спросе рынка или конверсии.

Проверить вручную	Причина
Все реплики сохранены	Модель может пропустить неудобную
Категория имеет основание	Уверенный тон не доказывает смысл
Критерий не поменялся	Иначе доли несопоставимы
Вывод соответствует масштабу	Один ответ не описывает рынок

Сомнение	Проверка	Решение

10. Чистый протокол следующего показа

Файл / версия	Аудитория	Устройство

Участник	Ответ	Категория / основание

Что изменить	Почему	Следующая проверка

После первого понимания отдельно проверяют нажатия, форму, получение файла и аналитику. Источники сверены 12.11.2026.

Источники и проверка

Lyssna Help. Five-second test sections

Lyssna. Five second testing guide