Сколько уже уступили: журнал договорённостей

18 действий из полного гайда. Неотмеченный пункт требует уточнения: сначала получите результат, затем поставьте галочку.

Исходная версия и статусы

- [ ] **База сохранена.** Есть дата и условия. Восстановите начало.
- [ ] **Рынок не подменён.** Цена предложения не объявлена оценкой. Уточните смысл.
- [ ] **Ранние изменения отделены.** Корректировка объявления видна отдельно. Не приписывайте её этому торгу.
- [ ] **Автор каждого шага указан.** Понятен источник. Проверьте переписку.
- [ ] **Просьба не стала согласием.** Статусы различаются. Верните точный статус.
- [ ] **Полномочия сохранены.** Решает собственник. Не отвечайте за него.

Расчёт полного пакета

- [ ] **Прирост записан.** Каждый шаг посчитан один раз. Разделите столбцы.
- [ ] **Накопление верно.** 150 и 50 дают 200. Исправьте двойной счёт.
- [ ] **Расходы отдельно.** Они не названы скидкой. Разнесите виды.
- [ ] **Оценка вещи не дублируется.** Замена не прибавлена второй потерей. Уточните последствие.
- [ ] **Неизвестное не ноль.** Есть пометка о расчёте. Запросите сведения.
- [ ] **Нагрузка описана.** Неудобство не оценено произвольно. Запишите действие словами.

Решение перед новым раундом

- [ ] **Срок выполним.** Переезд проверен. Не обещайте чужую возможность.
- [ ] **Ответ другой стороны учтён.** Видно изменение встречных условий. Сверьте пакет.
- [ ] **Сценарии разделены.** Текущий и возможный не смешаны. Покажите оба.
- [ ] **Нет эмоционального долга.** Изменение названо спокойно. Уберите упрёк.
- [ ] **Общий пакет прочитан.** Цена не заслонила имущество. Проверьте весь набор.
- [ ] **Следующий шаг записан.** Известен ответственный. Не оставляйте только сумму.

Запишите факты и следующий шаг

Складывайте приросты. Столбец накопления нужен для контроля и не прибавляется к предыдущему накоплению.

Объект: _____ Раунд: _____

Раунд / статус	Прирост цены / расход отдельно	Накопление / открытое
Исходное		
Раунд 1		
Раунд 2		

Видна только последняя сумма. восстановите полный пакет.

Неизвестный расход равен нулю. отметьте необходимость расчёта.

Накопленные суммы сложены. пересчитайте приросты.

Устная готовность стала решением. верните статус.

Уступку предъявляют как долг. объясните изменение без давления.

Следующее действие: _____

Ответственный: _____ Срок: _____

Другие материалы Нейросистемы →

В переговорах забываются уже изменённые условия?

Проверьте фиксацию решений, полномочия и переход между раундами общения с клиентом.

Проверить работу с условиями →

Последняя просьба показывает только один шаг. Решение принимают по всему пакету и только после проверки статусов. Подготовлено 2026-10-16.