# Повторная встреча: что изменилось

18 действий из полного гайда. Неотмеченный пункт требует уточнения: сначала получите результат, затем поставьте галочку.

## Подготовить повторную встречу

- [ ] **Прочитать последнюю версию.** Есть дата. Не брать случайную заметку.
- [ ] **Выписать цель.** Она подтверждена. Не придумывать мотив.
- [ ] **Сохранить открытое.** Вопросы видны. Не начать поверх пробела.
- [ ] **Проверить обещания.** Статус известен. Не скрыть невыполненное.
- [ ] **Кратко сверить историю.** Клиент может поправить. Не повторять анкету целиком.
- [ ] **Убрать лишнее личное.** Сведения нужны задаче. Не пересказать всем участникам.

## Уточнить изменения

- [ ] **Спросить новый приоритет.** Он назван клиентом. Не навязать выгодный агенту.
- [ ] **Подтвердить сохранённое.** Ограничения действуют. Не повысить бюджет молча.
- [ ] **Разобрать опыт.** Действие и вывод отдельно. Не обобщить один просмотр.
- [ ] **Уточнить срок.** Основание понятно. Не сделать пожелание обязательством.
- [ ] **Определить проверку.** Критерий наблюдаем. Не обещать свойство по фото.
- [ ] **Сопоставить варианты.** Влияние изменения видно. Не слать прежнюю подборку без оценки.

## Сохранить новую задачу

- [ ] **Записать было и стало.** Версии различимы. Не стереть причину.
- [ ] **Указать основание.** Есть событие или ответ. Не записать догадку фактом.
- [ ] **Отметить неизвестное.** Граница ясна. Не скрыть непроверенное.
- [ ] **Согласовать объём.** Работа понятна. Не обещать всё дополнительно.
- [ ] **Назначить владельца.** Действие персонально. Не оставить всем сразу.
- [ ] **Согласовать срок.** Он выполним и принят. Не придумать чужое обязательство.

# Запишите факты и следующий шаг

Уточняйте изменения, сохраняя действующие ограничения. Хороший итог встречи содержит новую задачу и проверяемый шаг.

Встреча: _____ Версия: _____

| Было / стало | Основание / открытое | Действие / владелец / срок |
|---|---|---|
| | | |
| | | |
| | | |

**Старая анкета по кругу.** начните с краткой истории.

**Новый критерий повысил бюджет.** подтвердите предел.

**Тишина по фотографии.** назначьте проверку.

**Прежнее обещание забыто.** верните статус.

**Продолжаем без действия.** распределите шаги.

Следующее действие: _____

Ответственный: _____ Срок: _____

**Другие материалы Нейросистемы →**

## История клиента теряется между встречами?

Проверьте фиксацию критериев, открытых вопросов и ответственных за продолжение работы.

**Проверить передачу задачи →**

Сопоставьте прежнюю задачу с новой информацией и завершите встречу согласованным следующим действием. Подготовлено 2026-10-17.