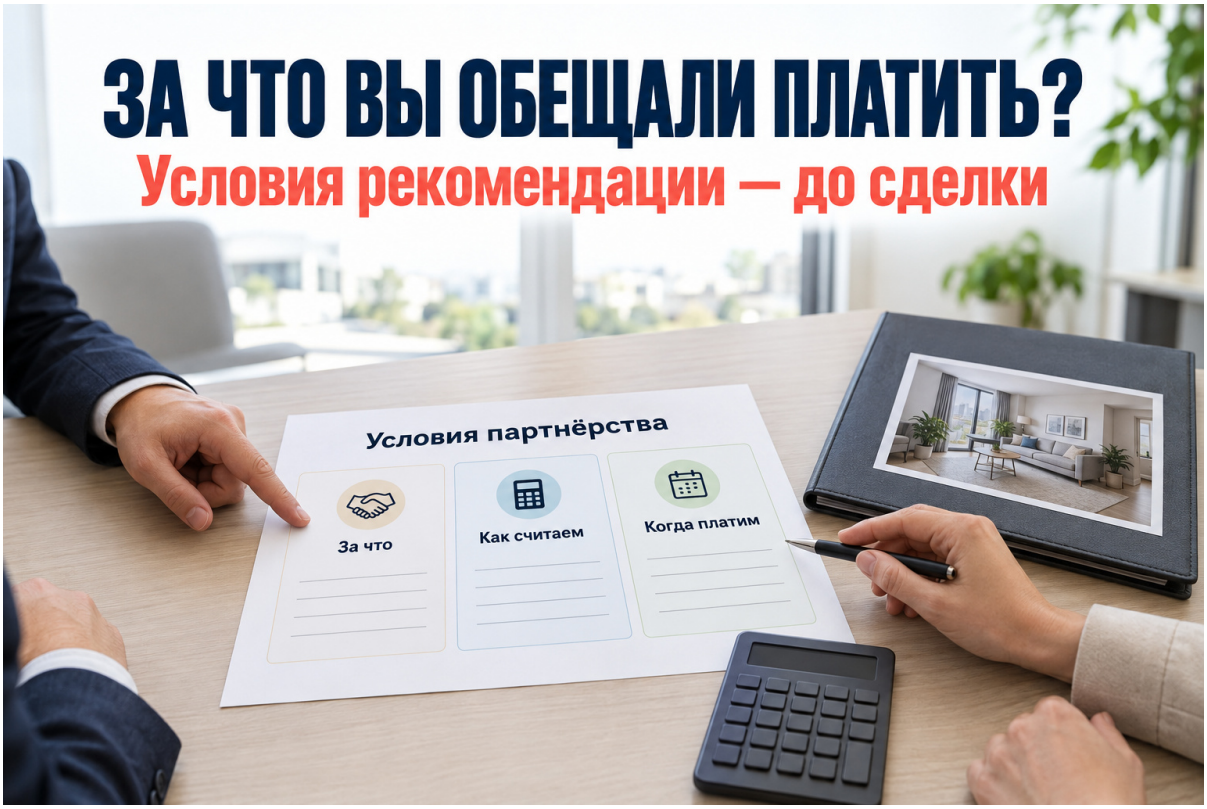
Паспорт партнёрского вознаграждения: события и подтверждения

Согласуйте основание, базу и порядок выплаты до рекомендации. Проверьте обычный и спорный сценарий, сохраните условия и подтверждения.



12 страниц · 6 шагов · 18 проверок

12 страниц · 6 шагов · 18 проверок

Собственная рабочая форма Нейросистемы риелтора, не готовый договор и не индивидуальная налоговая консультация. Все суммы условные. Оформление проверяется под содержание отношений и статус участников.

Что скрывается за обещанием выплаты

Агентство хочет платить за рекомендации, но стороны по-разному понимают основание, базу, срок или подтверждение выплаты.

Неясная фраза	Что уточнить	Нужная запись
За приведённого клиента	Какое событие оплачивается	Основание и подтверждение
Десять процентов	От какой конкретно суммы	База и формула
После сделки	Какой момент и срок	Проверяемое событие и порядок
Переведём двенадцать тысяч	Расчёт или сумма получателю	Этап и проверка оформления

Соберите до обсуждения суммы

- Участники и полномочия согласовать условия.
- Описание подходящей рекомендации и знакомства.
- Выбранное событие и его подтверждение.
- База, ставка или фиксированная сумма.
- Статус получателя и вопросы оформления.
- Версия условий, ответственные и порядок сверки.

Рекомендация, событие и формула

1. Назовите подходящую рекомендацию

Опишите задачу, способ знакомства и участников. Проверьте, кто вправе обещать выплату от агентства.

Готово: Понятно, что входит в договорённость.

Не делайте так: Любой номер объявлен оплачиваемой рекомендацией.

2. Определите событие и доказательство

Выберите основание: конкретное согласованное событие и способ его подтверждения. Отделите его от внутренней отметки CRM.

Готово: Сотрудник может проверить основание по записи.

Не делайте так: Успех трактуется каждой стороной по-своему.

3. Согласуйте базу и арифметику

Запишите фиксированную сумму либо базу, ставку и формулу. Отдельно разберите частичную оплату и различие расчётной суммы и суммы получателю.

Готово: Обе стороны одинаково решают учебный пример.

Не делайте так: Процент назван, а база осталась неизвестной.

Какое условие ещё не согласовано

Сложные случаи, оформление и исполнение

4. Проверьте сложные сценарии

Обсудите повтор, двух рекомендателей, отмену и изменение условий. Не создавайте новое правило после наступления события.

Готово: У спорного сценария есть согласованный порядок.

Не делайте так: Решение принимается задним числом в пользу одной стороны.

5. Подготовьте оформление и согласование

Передайте содержание отношений, статус сторон и проект условий ответственным за документы и учёт. Сохраните действующую версию.

Готово: Известны документы, полномочия и порядок выплаты.

Не делайте так: Паспорт ошибочно принят за готовый договор.

6. Ведите журнал до подтверждённого перечисления

Разделите проверку события, расчёт, согласование и исполнение. Записывайте владельца, доказательство и дату следующего действия.

Готово: Фактический этап можно объяснить партнёру.

Не делайте так: Подготовленный расчёт назван отправленными деньгами.

Кто подтверждает каждый этап

Учебный паспорт вознаграждения

Учебная модель, не рекомендуемый тариф: 10% от фактически полученного вознаграждения агентства за определённую услугу. Налоговые последствия в арифметику не включены.

Поле	Учебное условие или факт	Проверка
Рекомендация	Согласованное знакомство по продаже	Подходит под проект условий
Основание	Получение оплаты при выполненных условиях	Проверяются все условия, не только перевод
База	Получено агентством 120 000 ₽	Именно выбранная услуга
Формула	120 000 × 10% = 12 000 ₽	Расчёт до налоговой проверки
Сумма получателю	Не определена в учебном примере	Зависит от проверенного оформления

12 000 ₽ — результат условной формулы. Нельзя автоматически назвать его чистым доходом получателя или подтверждённым переводом.

Как сделать запись полезной

Общая оценка	Проверяемая запись
Заплачу после успеха	Определяем событие, документ и срок проверки.
Десять процентов от сделки	Называем базу: какая именно сумма входит в расчёт.
Платёж готов — деньги ушли	Разделяем подготовку и подтверждённое исполнение.

Разберите условия до спора

Ситуация	Что проверить	Что зафиксировать
Оплата частичная	Как выбран момент основания	Порядок для частичного поступления
Клиент уже знаком	Историю и условия повторов	Решение с основанием
Два рекомендателя	Подтверждения обоих	Порядок рассмотрения
Отмена услуги	Этап и применимые условия	Проверенные последствия
Новая версия	К каким рекомендациям относится	Дату и подтверждение согласования
Спор об арифметике	Базу, ставку и расчёт	Проверку без подмены условий

Три вопроса до обещания денег

1. За какое точное событие стороны договорились платить?

2. Сможем ли мы одинаково посчитать полную и частичную оплату?

3. Какие документы, полномочия и налоговые вопросы ещё проверяются?

18 проверок перед обещанием и выплатой

Галочка означает подтверждённый результат. Если данных нет, перенесите вопрос в лист решений.

До обещания

- [ ] **Участники определены.** Известно кто платит и получает. Роль агента не полномочие обещать.
- [ ] **Рекомендация описана.** Есть подходящая задача и знакомство. Любой телефон не основание.
- [ ] **Событие выбрано.** Формулировка проверяема. Успех слишком расплывчат.
- [ ] **Доказательство указано.** Есть документ или проверяемая запись. Статус CRM может ошибаться.
- [ ] **База названа.** Понятно от какой суммы считаем. Процент без базы спорен.
- [ ] **Формула проверена.** Пример даёт одинаковый результат. Сумма на руки ещё требует проверки.

Сложные случаи

- [ ] **Частичная оплата разобрана.** Выбран конкретный порядок. Нельзя выбрать его после события.
- [ ] **Повтор предусмотрен.** Есть проверка прежней истории. Имя в базе не весь контекст.
- [ ] **Два рекомендателя учтены.** Понятен порядок рассмотрения. Хронологию не переписываем.
- [ ] **Отмена рассмотрена.** Различены этапы до и после выплаты. Последствия нельзя предполагать.
- [ ] **Версия сохранена.** Видны дата и применимость. Новый файл не стирает старое.
- [ ] **Вопросы имеют владельца.** Названы ответственный и срок. Открытое не значит согласовано.

Перед перечислением

- [ ] **Оформление проверено.** Учтено содержание отношений и статус. Название благодарность не решает всё.
- [ ] **Документы готовы.** Ответственный подтвердил состав. Паспорт не заменяет договор.
- [ ] **Основание наступило.** Есть подтверждение события. План не является фактом.
- [ ] **Расчёт согласован.** Проверены база и итог. Черновик ещё не одобрен.
- [ ] **Платёж подтверждён.** Есть факт исполнения. Подготовка платежа не отправка.
- [ ] **История сверки сохранена.** Доступна применимая версия и решение. Память участников не журнал.

Паспорт партнёрского вознаграждения

Статусы: согласовано; вопрос открыт; проверить оформление. Открытое поле имеет владельца и дату решения.

Участники: _____ Версия: _____

Поле паспорта	Условие / подтверждение	Статус / владелец вопроса

Согласованные условия: _____

Что осталось неизвестным: _____

Дата закрытия вопросов: _____

Журнал подтверждений и исполнения

Не меняйте этап без основания. Сохраняйте применимую версию условий и различайте расчёт и исполнение.

Этап / дата	Доказательство / решение	Ответственный / следующий шаг

Пять сигналов, при которых нужно уточнение

Процент без базы.. Уточните сумму, которая входит в формулу..

Правило придумано после события.. Сохраните разногласие и согласуйте решение..

Статус заменил документ.. Проверьте подтверждение основания..

Расчёт назван переводом.. Уточните фактический этап исполнения..

Оформление предполагается.. Передайте конкретные вопросы ответственному..

Согласуйте следующий шаг

Запись для сверки с партнёром

Рекомендация [номер], условия [версия]. Событие [что] подтверждается [чем]. База [сумма], формула [расчёт]. Текущий этап [статус]. Открытый вопрос [какой], ответственный [кто], проверка [дата].

Первое действие после чтения

Возьмите одну партнёрскую договорённость. Заполните паспорт, пройдите полную и частичную оплату, выделите нерешённые условия. Перед следующим обещанием согласуйте их и оформление.

Ответственный за согласование: _____

Открытый вопрос: _____

Другие материалы Нейросистемы →

Рекомендации есть, а понятного процесса нет?

Диагностическая карта для риелтора поможет разобрать источники обращений, передачу задачи и переход к следующему действию.

Разобрать путь рекомендации →

Структура публичных условий HubSpot и общие обязанности налогового агента по материалу ФНС проверены 14.10.2026. Правила иностранной программы и ставки налогов не переносятся в пример.

ФНС: обязанности налогового агента

HubSpot: разделение условий допуска, события и выплаты

Одна ставка, разные условия частичной оплаты

Две учебные модели показывают, почему процент не заменяет описание основания. Они альтернативны; выбирать вариант после события нельзя.

Модель	Получено 60 000 ₽	Получено всего 120 000 ₽
По каждому поступлению	60 000 × 10% = 6 000 ₽	Суммарный расчёт 12 000 ₽
Только после полной оплаты	Основание ещё не наступило	Расчёт 120 000 × 10% = 12 000 ₽
Что не определено здесь	Налоговые последствия	Сумма к перечислению получателю

В первой модели каждое подходящее поступление создаёт расчётную часть. При двух поступлениях по 60 000 ₽ арифметика даёт две части по 6 000 ₽, всего 12 000 ₽. Это верно только для выбранного учебного условия. Дополнительные требования к основанию и документам не исчезают из-за правильного умножения.

Во второй модели нужен момент полной оплаты. Первые 60 000 ₽ фиксируются как факт, но не называются наступившим основанием. После второго поступления проверяется полный набор условий. Различие моделей влияет на ожидания партнёра, поэтому его обсуждают до знакомства с клиентом, а не при запросе выплаты.

В таблице нет универсального процента и вывода о чистом доходе. Реальная формула должна учитывать именно согласованную базу. Если в неё входят вычеты, ограничения или другие элементы, их нужно определить словами и проверить отдельным примером. Нельзя незаметно заменить комиссию агентства личным доходом сотрудника.

Перед использованием дайте пример двум участникам независимо. Сравните основание, сумму и момент расчёта. Разные ответы указывают на неясное поле. Исправляйте формулировку, затем повторите один спорный сценарий. Это короткая проверка понимания, а не доказательство юридической достаточности условий.

Как собрать пакет для согласования выплаты

Владелец процесса передаёт проверяемые сведения. Юрист, бухгалтер и уполномоченный руководитель решают вопросы в своей зоне ответственности.

Часть пакета	Что в неё входит	Чего не предполагаем
Основание	Условия, версия, событие и доказательство	Любой статус CRM достаточен
Расчёт	База, формула, арифметика	Расчёт равен сумме на руки
Оформление	Содержание отношений и статус сторон	Название выплаты определяет налоги
Исполнение	Одобрение, срок, подтверждение платежа	Подготовленный документ уже исполнен

ФНС описывает обязанности налоговых агентов по исчислению, удержанию и перечислению налога. В конкретном процессе сначала выясняют, какие обязанности возникают у плательщика и какие документы необходимы. Не подставляйте ставку по памяти и не считайте статус участника установленным только по его устной характеристике.

Публичные условия HubSpot разделяют допустимость рекомендации, событие и требования к получению вознаграждения. Этот источник помогает увидеть структуру вопросов. Иностранные сроки, исключения и правила программы не являются условиями российского агентства. Наш паспорт — самостоятельная форма подготовки, а не копия чужого договора.

Если стороны спорят, сохраните исходные условия, хронологию знакомства и подтверждения обеих позиций. Запишите предмет разногласия отдельно: основание, база, версия или исполнение. Ответственный назначает следующий шаг рассмотрения. Переписывание истории CRM не решает спор и лишает команду проверяемого контекста.

Партнёру достаточно ясного сообщения о фактическом этапе и открытом вопросе. Не обещайте дату перечисления, которую никто не согласовал, и не отправляйте лишние документы клиента ради подтверждения своей правоты. После исполнения сохраните результат сверки рядом с конкретной рекомендацией и применимой версией условий.