Подозрительный трафик: 18 проверок

18 действий из полного гайда. Неотмеченный пункт требует уточнения: сначала получите результат, затем поставьте галочку.

1. Исходные данные

- [ ] **Период.** Даты и часовой пояс записаны. Если нет: уточните интервал.
- [ ] **Идентификаторы.** Кампания и объявление известны. Если нет: найдите нужный объект.
- [ ] **Единицы.** Клики и визиты разделены. Если нет: подпишите колонки.
- [ ] **Отчёты.** Ссылки и фильтры сохранены. Если нет: сделайте снимок.
- [ ] **Атрибуция.** Модель одинакова. Если нет: согласуйте сравнение.
- [ ] **Изменения.** История настроек проверена. Если нет: восстановите журнал.

2. Объявление и измерение

- [ ] **Площадки.** Всплеск разобран по сегментам. Если нет: выделите источник.
- [ ] **Обещание.** Соответствует странице. Если нет: исправьте расхождение.
- [ ] **Форма.** Успех и ошибка проверены. Если нет: пройдите сценарий.
- [ ] **Повтор.** Не создаёт ложную заявку. Если нет: проверьте код запроса.
- [ ] **Контакты.** Не названы числом целей. Если нет: сверьте правило crm.
- [ ] **Расход.** Учтённый трафик выделен. Если нет: проверьте статус фильтра.

3. Решение

- [ ] **Гипотезы.** Отделены от фактов. Если нет: уберите обвинения.
- [ ] **Пакет.** Собраны ссылки и условия. Если нет: дополните обращение.
- [ ] **Данные.** Лишних контактов нет. Если нет: обезличьте журнал.
- [ ] **Ответ.** Сохранён с датой. Если нет: уточните статус.
- [ ] **Правка.** Есть критерий приёмки. Если нет: опишите ожидаемое.
- [ ] **Повторный отчёт.** Есть срок и ответственный. Если нет: назначьте проверку.

Запишите факты и следующий шаг

Пишите проверяемые факты. Не помещайте в общий журнал телефоны, адреса почты или полные персональные ссылки.

Кампания: _____ Объявление: _____ Период: _____

Наблюдение	Подтверждено / неизвестно	Следующая проверка
Клики и расход		
Цель и заявка		
Предложение		

Отказы названы доказательством. Проверьте сочетание признаков.

Сравниваются разные интервалы. Согласуйте условия.

Всё отключено после одного дня. Оцените масштаб решения.

Цель срабатывает на ошибке. Исправьте определение успеха.

Возврат обещан заранее. Дождитесь решения платформы.

Следующее действие: _____

Ответственный: _____ Срок: _____

Другие материалы Нейросистемы →

Риелтору: найдите участок потери обращений

Разберите источник, предложение, выдачу материала и ответ клиенту. Диагностика помогает выбрать первый процесс для улучшения; она не определяет виновника скликивания.

Пройти диагностику работы риелтора →

Короткий визит не доказывает скликивание. Повторное достижение цели не равно новому клиенту. Подготовлено 2026-09-17.