Есть ли место для сделки: проверка пяти условий

18 действий из полного гайда. Неотмеченный пункт требует уточнения: сначала получите результат, затем поставьте галочку.

Точная исходная запись

- [ ] **Пакет назван.** Сумма записана вместе с условиями. Не вырывайте цену из контекста.
- [ ] **Автор понятен.** Известно, кто предложил. Не ссылайтесь на слух.
- [ ] **Дата сохранена.** Понятна актуальность ответа. Не переносите старое молча.
- [ ] **Старт отделён.** Первый оффер не назван пределом. Не угадывайте запас.
- [ ] **Граница согласована.** Клиент подтвердил своё ограничение. Не назначайте его сами.
- [ ] **Передача разрешена.** Объём раскрытия понятен. Не делитесь скрытой границей.

Проверка совместимости

- [ ] **Цена проверена.** Есть пересечение либо разрыв. Середина не решение.
- [ ] **Расчёт уточнён.** Срок связан с реальной возможностью. Обещания недостаточно.
- [ ] **Освобождение сопоставлено.** Даты подходят обеим сторонам. Цена не решает переезд.
- [ ] **Имущество перечислено.** Понятен обсуждаемый состав. Не подразумевайте мебель.
- [ ] **Зависимость сохранена.** Условное согласие видно. Не убирайте слово «если».
- [ ] **Пробел выделен.** Неизвестное имеет свой статус. Не ставьте согласие авансом.

Перед следующим контактом

- [ ] **Разрыв назван точно.** Указано условие, а не оценка человека. Избегайте ярлыков.
- [ ] **Новый пакет целостен.** Изменения перечислены вместе. Не меняйте одну цифру молча.
- [ ] **Расходы обсуждены.** Понятно, кто их несёт. Перенос не всегда бесплатный.
- [ ] **Ответ проверен клиентом.** Он может исправить запись. Не говорите за него.
- [ ] **Вопрос назначен.** Есть исполнитель и срок. Не ждите без цели.
- [ ] **Повод возврата записан.** Известно, какой факт нужен. Не повторяйте пустые звонки.

Запишите факты и следующий шаг

Для каждой строки поставьте: совпадает, есть разрыв, данных мало. Условные ответы записывайте полностью.

Код объекта: _____ Проверил: _____

Условие	Позиции сторон	Статус и основание
Цена		
Расчёт		
Освобождение		

Есть только первая сумма. не называйте её пределом.

По цене согласны, даты разные. проверьте график отдельно.

Из ответа исчезло «если». восстановите условие.

Агент обещает чужое решение. верните вопрос клиенту.

Стороны ничего менять не готовы. зафиксируйте основание для паузы.

Следующее действие: _____

Ответственный: _____ Срок: _____

Другие материалы Нейросистемы →

Много разговоров, мало понятных следующих шагов?

Диагностическая карта поможет разобрать путь от обращения до согласованного действия. Найдите участок, где теряются условия и продолжение работы.

Разобрать путь клиента →

Переносите в предложение только подтверждённые условия. Пересечение по цене не означает согласованную сделку. Подготовлено 2026-10-16.